



# Apprendre à créer son entreprise

## Objectifs pédagogiques

- Valider la stratégie et la faisabilité financière de votre projet
- Démarrer votre activité dans les meilleures conditions
- Savoir gérer son entreprise

## Public visé

Toute personne ayant un projet de création d'entreprise.

## Durée conseillée

4 jours soit 28 heures  
A partir de 3 personnes

## FD-CE002

### Formation en :

Inter Centre de formation ou classe virtuelle  
Intra Dans vos locaux ou classe virtuelle

### Pré-requis

Savoirs de base obligatoires (savoir lire, écrire, compter)

### Méthode pédagogique :

- Séance de formation à distance FOAD
- Apports théoriques et de mises en applications : (un support powerpoint dynamique et concret, des dossiers techniques et détaillés, étude de cas concrets et pratiques, Boite a outils transposables des le retour en entreprise, échange constructifs et dynamiques avec un professionnel).
- Suivi et évaluation individuelle de l'action de formation en fin de session.

**Tarif : 1470€/pers**

## Programme de la formation

### Module 1 - Elaborer son business plan

- Le plan de développement
- Le projet stratégique
- Les paramètres financiers du projet
- Vérifier la « solidité » du business plan
- Réussir la présentation de son business-plan

### Module 2 - Bien démarrer son activité

- Votre entreprise et sa post-immatriculation :
  - documents à conserver
  - élaborer un modèle de facture
  - échéances fiscales et sociales
  - obligations du chef d'entreprise
- L'organisation de votre entreprise et le démarrage de votre activité :
  - identifier les documents à retranscrire en comptabilité
  - la méthodologie de classement
- Synthèse de la session :
  - réflexion sur les applications concrètes à mettre en œuvre dans son environnement
  - conseils personnalisés

### Module 3 - Savoir piloter son entreprise

- La relation avec l'expert-comptable :
  - les tâches de chacun
  - la lettre de mission de l'expert-comptable et sa responsabilité
- Le suivi et le pilotage quotidien de l'entreprise :
  - l'essentiel des notions de gestion, la logique de rentabilité
  - outils pratiques
- Coût de revient et prix de vente
- Synthèse de la session



#### SAS PARTNERS CONSULTING

Immeuble Côté Mer - Rue de l'Industrie - ZI Jarry, 97122 BAIE-MAHAULT  
0590 86 42 41 - contact@partnersconsulting-gp.com  
Siret 828 288 68800025 - APE : 8559A Déclaration d'activité : 01973126197