



# Création d'entreprise

« Valider la faisabilité de son projet et les démarches liées à sa création »

## Objectifs pédagogiques

- Permettre aux personnes désireuses de créer ou de reprendre une entreprise, d'acquérir une méthodologie de projet.
- Vérifier dans son ensemble son opportunité et sa faisabilité.
- Conduire toutes les démarches utiles à sa concrétisation (Etude de marché, étude financière, étude juridique, démarches de création ou de reprise d'entreprise).

## Public visé

Tout porteur de projet en phase de création.

## Durée conseillée

3 jours soit 21 heures  
A partir de 3 personnes

**FD - CE 003**

## Formation en :

Inter Centre de formation ou  
classe virtuelle  
Intra Dans vos locaux ou  
classe virtuelle

## Pré-requis

Avoir un projet de création ou  
de reprise d'entreprise  
identifié.

## Méthode pédagogique :

- Séance de formation à distance FOAD
- Apports théoriques et de mises en applications : (un support powerpoint dynamique et concret, des dossiers techniques et détaillés, étude de cas concrets et pratiques, Boite à outils transposables des le retour en entreprise, échange constructifs et dynamiques avec un professionnel).
- Suivi et évaluation individuelle de l'action de formation en fin de session.

Tarif : 1155 €/pers

## Programme de la formation

### Module 1 - Formulation de l'idée au projet

- Repérer et valider les motivations du futur créateur / repreneur
- Clarifier et mesurer l'état d'avancement du projet
- Identifier les compétences mobilisables et celles à acquérir ou à renforcer.
- Evaluer le degré de connaissance du métier, les freins personnels, techniques ou financiers du porteur de projet.

### Module 2 - Faisabilité du projet

- Préciser le projet :
  - Les activités proposées
  - La clientèle visée
  - Étudier son marché (l'offre, la demande, la concurrence, les fournisseurs, les prescripteurs, le périmètre)
- Élaborer une stratégie commerciale :
  - Étudier la faisabilité notamment à travers la construction du Business Plan (Prévisionnel, plan de financement, plan de trésorerie, ...)
- Analyser les impacts des choix juridiques, fiscaux et sociaux en fonction de l'ensemble des données relatives au projet.

### Module 3 - Démarches de création ou de reprise d'entreprise

- Élaborer un plan d'action
- Accompagner le porteur de projet dans ses démarches.
- Actes constitutifs de la Société:
  - Formulaire MO, statuts, document relatif au bénéficiaire effectif (RBE)
  - Attestation de parution de l'avis de création dans un journal d'annonces légales, certificat du dépositaire des fonds
  - Procès verbal AG nommant le dirigeant principal
  - Tout titre justifiant le lieu d'exercice (titre de propriété, bail commercial, ...)
- Pièces concernant le dirigeant principal :
  - Document ou déclaration relatifs à son identité, sa filiation et son intégrité au regard de la justice. Demande d'ACCRES.
  - Si activité réglementée, tout justificatif attestant des compétences ou des droits liés à l'exercice de l'activité (exemples : diplômes, expériences professionnelles dans le domaine, formation en matière d'hygiène alimentaire, ...).



## SAS PARTNERS CONSULTING

Immeuble Côté Mer - Rue de l'Industrie - ZI Jarry, 97122 BAIE-MAHAULT  
0590 86 42 41 - contact@partnersconsulting-gp.com  
Siret 828 288 68800025 - APE : 8559A Déclaration d'activité : 01973126197